

Personalberater (m/w/d) im Bereich Direktvermittlung

Wittker + Partners ist eine erfahrene Personalberatung und seit über 15 Jahren, sowohl im „Direct Search“ als auch in der Arbeitnehmerüberlassung tätig. Wir verstehen uns als bodenständiges, inhabergeführtes Unternehmen mit hoher sozialer Verantwortung. Unsere Kunden stehen im Mittelpunkt unseres Denkens und Handelns. Unser Anspruch, immer etwas mehr zu tun als unsere Kunden erwarten, treibt uns an.

Unser Kunde ist ein international tätiges Unternehmen im Bereich Personaldienstleistung mit funktionierendem Netzwerk mit Sitz in Zürich Schweiz. Mit großem Erfolg fungieren sie gerne als Schnittstelle zwischen Angebot und Nachfrage auf dem Arbeitsmarkt. Spezialisiert sind sie heute in den Bereichen Baugewerbe, Technik und Industrie. Auch auf den Sektoren IT und Medical wachsen ihre Kundenbeziehungen ebenfalls stetig. Sie kennen die Bedürfnisse und Wünsche ihrer Kunden und können so nachhaltig zu deren Erfolg beitragen. Dabei pflegen sie einen partnerschaftlichen und transparenten Kundenkontakt, der das gegenseitige Vertrauensverhältnis stärkt und die Informationswege verkürzt.

Ihre Aufgaben

- Identifikation und Ansprache potenzieller Kandidaten über verschiedene Kanäle
 - Erstellung und Schaltung von Stellenanzeigen
 - Durchführung von Bewerber-Screenings und Vorauswahl
 - Organisation und Durchführung von Vorstellungsgesprächen
 - Aktive Akquise neuer Kunden zur Erweiterung unseres Kundenstamms
 - Entwicklung und Umsetzung von Strategien zur Neukundengewinnung
 - Beratung und Betreuung von Kandidaten während des gesamten Bewerbungsprozesses
 - Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
 - Enge Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen, um die Anforderungen an die zu besetzenden Positionen zu verstehen und zu erfüllen
- Hohe Eigenmotivation und Zielorientierung
 - Fähigkeit, Netzwerke aufzubauen und zu pflegen
 - Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen und Recruiting-Tools

Ihre Vorteile

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem dynamischen Umfeld
- Attraktives Vergütungspaket inkl. leistungsbezogener Boni
- Flexible Arbeitszeiten
- Umfangreiche Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Ein kollegiales und wertschätzendes Arbeitsklima

Ihr Profil

- Abgeschlossene Ausbildung / Studium im Bereich Wirtschaft, Personalmanagement oder eine vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Recruiting und/oder Vertrieb, idealerweise in der Personalberatungsbranche
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten